

Colour
Art
Photo

TIPS OG TRICKS 2020

SAMLET AF HELLE EJSKJÆR



Kan købes i hos forhandler af camping udstyr

GAVEKORT *VALENTINE*

*Kæreste/Par Fotografering incl. 1 stk.
15x15 cm i 20x20 ramme*
Gavekortet gælder 14. februar til den 30. april 2020

Udfærdiget af

BRUK
at bestille til

Birgit Skou Fotografi
Rosendalsvej 13, Slagelse, 4250 Viby J
Tlf. 87 180 480

Birgit Skou Fotografi
"Billeder du kan li"

GAVEKORT *VALENTINE*

*Fotografering incl. 1 stk. 15x15 cm i
20x20 ramme*
Gavekortet gælder 14. februar til den 30. april 2020

Udfærdiget af

BRUK
at bestille til

Birgit Skou Fotografi
Rosendalsvej 13, Slagelse, 4250 Viby J
Tlf. 87 180 480

Birgit Skou Fotografi
"Billeder du kan li"

CASHBACK CARD

Få dine kr. 150,- retur, når du kommer igen!!

Dette kan udelukkende bruges til en portrætfotografering/ konfirmationsfotografering/ studenter eller familiefotografering

Der kan bruges 1 cashback pr. session



www.hellesandersen.dk - Tlf. 7592 6888

Vesterbrogade 21
7000 Fredericia



HVAD SIGER BILLEDERNE PÅ DIN HJEMMESIDE-LINKEDIN-BROCHURER: OM DIG - DIT FIRMA - DINE PRODUKTER?

Få optimeret din firma præsentation med professionelle billeder.

DET ER BILLIGERE END DU TROR.



Special tilbud til netværkets medlemmer:

Profil portræt studiooptagelse

Leveret digitalt til tryk og web.

Normalpris kr. 895,00

NETVÆRKSPRIS KR 675,00

Prisen er ekskl. moms

VI GIVER OGSÅ GERNE TILBUD PÅ ANDRE TYPER FOTOGRAFERING



fotograf
jørn alsted

Vestergade 6
7100 vejle
Tlf. 7582 5755
2971 5755
ja@japhoto.dk
www.japhoto.dk



Når jeg printer og har lidt ekstra papir til overs i siden.

Så bruger jeg nogle gange pladsen til at printe mit LOGO i ca. 4,5x4,5cm.

LOGO mærkerne bruger jeg til at klistre på gavekort eller store gaveindpakning osv.

Jeg har ofte noget bobbelklæbende til overs, hvis jeg har monteret et album eller noget lignende. I stedet for at smide klæbet ud, bruger jeg disse små stykker til klæb på mine LOGO mærker.



www.japhoto.dk

Mum's Love Baby of the Month!

Most mums in the UK know all about the Baby of the Month competition and they want a photography session with an Approved & Recommended studio so they can enter their baby.



What are the benefits to an official Baby of the Month studio?

- ★ You can market your studio on Facebook, or other social media platforms as an Approved & Recommended Baby of the Month photographer.
- ★ You can offer your local mums the chance to win £5000 and one of five £100 Boots vouchers each month (all at no extra cost to you!)
- ★ Each image you enter into the competition is watermarked with your studio name.
- ★ Studios entering 6 images a month receive an average of 360 likes/loves from your area and all mums, friends and family.
- ★ On average, 60 people like each image, creating tremendous awareness of your studio in your local area.
- ★ Baby of the Month is first and foremost about advertising your baby photography services to every mum or mum-to-be in your locality.
- ★ Baby of the Month studios receive registrations from mums who want baby photography through the Emma's Diary website and the Emma's Diary app. On average there are 12 registrations per postcode.
- ★ We give Webinars and One-Day Workshops to help you achieve the average order values (taken across 30 studios) of £385.

Praise from Baby of the Month photographer Ray Redfern

“The Baby of the Month competition gets lots of mums in the studio and fills my diary during the week. I get quite a bit of repeat business from it and I've noticed that mums who come in for appointments are keen to spread the word among their friends who have babies too.

My largest sale from an Emma's Diary / Baby of the Month appointment is over £1000, and my September 2019 average order was £440. There is definitely an upward trend.

Mums with winning babies are over the moon and absolutely ecstatic when they come to collect their prize - they are really bouncing! They tell all their friends and family, so it's great for future advertising and marketing purposes.

Mums love Tembo, it's a great little gift. Mums get all their friends and family to like their photo, with my studio name featured on all my entries.”



To hear more from Ray visit bit.ly/bomreview



Baby of
the Month

Over 100,000 Facebook Page Likes and Followers!

The UK's most popular Baby Photography competition



★ Over 60 studios enter each month and receive an average of 360 votes on Facebook

★ Extensive marketing support to create an average order value of £385

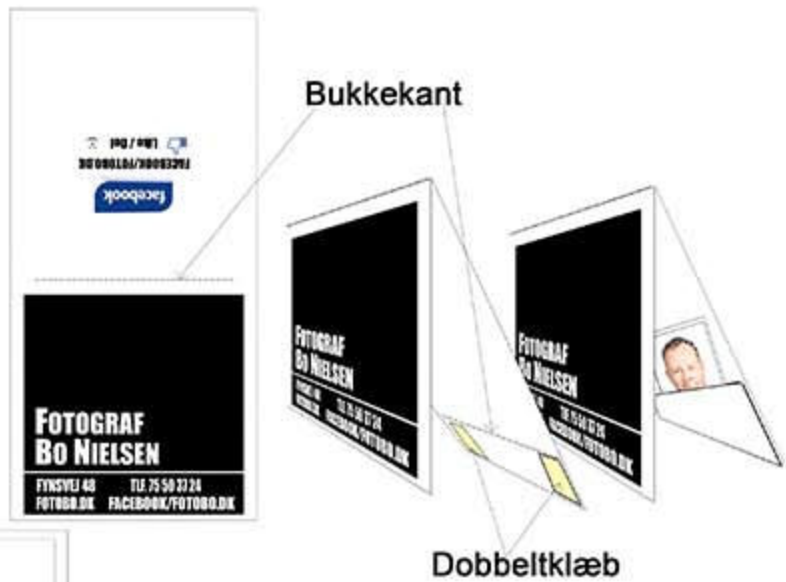
★ Most pregnant mums in the UK want to take part in the competition

★ Fill your studio with midweek baby appointments

To become a Baby of the Month photographer
call 01603 629739 or email
enquire@babyphotographers.co.uk

Pasbillede folder

A4 ark. 300g



Mine ideer :

Tekster til juleopslag på facebook
 Giv børnene væk til jul !
 Søskendeportræt - måske den bedste gave under træet
 Husk også din dejlige mor !

Pasbilleder:

For at tage et pas billede af en baby eller en 3 årige, så har jeg fået en nem løsning at Anneli Aasmul. Sæt en forældre på en skammel med ryggen op ad en væg og sæt så barnet på mor/fars ben og du kan let tage et billede til passet ☒



Bogkasser til gruppeopstillinger

Skærer lineal

Skære lineal med finger beskyttelse

Rød stjerne betyder skal udfyldes

0,01 DKK



Velkommen til Dyhrberggaard.

Colour
Art
Photo



PAS GODT PÅ DINE VÆRDIFULDE BILLEDER!

Kære kunde.

Et par gode råd fra din fotograf til hvordan du passer godt på dine billeder så du kan glædes over dem i mange år fremover:

- **Placer ikke dine billeder:**
 - i direkte sollys, heller ikke i vindueskarmen.
 - lige ved siden af brændeovn eller pejs.
 - i køkkenet, tæt på komfuret.
- **Monter altid kun dine billeder i kvalitetsrammer.** Rammer der er samlet med eks. syreholdig lim kan med tiden beskadige dit billede.
- **Er dine billeder monteret i ramme med glas skal du undlade at tørre glasset af med en meget våd klud.** Fugt kan trænge ind fra kanterne på rammen og beskadige billederne.
- **Er dine billeder lamineret må de KUN rengøres med en hårdt opvredet klud med lunkent vand.** Aldrig kemiske rengøringsmidler af nogen art.
- **Forsøg aldrig selv at reparere evt. skader på dit billede.** Kom ind til os og lad os vurdere hvad der evt. kan gøres. Vi vurderer naturligvis skaden uden omkostninger for dig og giver et uforpligtigende bud på en evt. løsning.
- **Monterer du selv dit billede i ramme, skal du være opmærksom på, at der skal være 0,5 – 1,0 mm luft fra billedets kant til den indvendige rammekant.** Billedet må ikke sidde "i spænd".
- **Opbevarer du dine billeder i et møbel, bør det ske i de mapper du har fået billederne i fra os, eller syrefri kuverter.**
- **Husk også at helt nye møbler kan afgive dampe der med tiden kan beskadige dine billeder.**

Er du i tvivl eller har du spørgsmål til behandling af dine billeder, er du altid meget velkommen til at kontakte os.



Pasfotos – jeg leverer udover de obligatoriske 4 pasfotos også en optagelse med smil. Det er det bedste visitkort og på eksemplet var det en udenbys mor med to drenge, som helt sikkert fandt ud af hvor hun skal hen næste gang der skal tages portrætter. I starten leverede jeg bare 8 ens billeder, men da jeg gentagne gange havde fået sætningen: "Hvor Herre bevares – ser jeg sådan ud ...!" (udtalt af ældre damer med påtaget fin stemme) – det var det sidste de sagde inden "Farvel". Altså en negativ ladet sætning som nu er vendt til en positiv oplevelse at slutte besøget på.



Overrask kunden med 4 gratis julekort med tilbud de kan give til venner og familie.
Pakket i foliepose med hjerte og gran. samt kuvert.
Jule template købt på net, husker ikke firma navn.

Samtykke erklæring

Ønsker du optagelser opbevares længst muligt i mit arkiv

Må din billeder bruges vederlagsfrit til markedsføring

- på mine socialemedier. Fb, instergram mm.
- på min hjemmeside, prisliser, postkort mm
- må fysiske billeder udstilles i forbindelse med min butik
- må billeder bruges i billedkonkurrancer
- må andre genbestille dine billeder.
(så som familie, søskende, bedsteforældre, gæster)

Ønsker du at modtage nyhedsbrev, udfyld med mailadr.

Underskrift _____

ja	nej

Jeg oplever at flere og flere siger nej til at deres billeder må benyttes af mig. For at jeg får flere JA'er har jeg delt det op så man kan sige nej til socialemedier. Jeg har dette x af feldt bag på mine ordreposer.

Hermed et par beskrivelser af ting, som vi benytter her hos Fotograferne Bodil og Torben Fischer, og som måske kan være til nytte for andre medlemmer af Colour Art.

SuperSaas ONLINE BOOKING

Vores kunder kan booke pr. telefon, mail, sms eller ONLINE BOOKING.

Efterhånden modtager vi aldrig booking på andet end vores Supersaas Online Booking, som vi har benyttet i snart 10 år.

Kunderne synes det er superrart at kunne bestille, når det lige passer dem og ikke skal vente på at vi har åbent og er klar ved telefonen. Og Vi synes det er superrart, at vi ikke skal rende efter den telefon hele tiden og lave bookinger og ombookinger og afbestillinger.

I starten var jeg lidt skeptisk med ikke, at lave en aftale direkte med kunden, og jeg tænkte også om det ville blive opfattet som dårlig service, at de bare booker online. Ej heller var jeg så tryk ved at vi ikke fik lavet en rigtig aftale om hvad der skulle laves. Og har kunden mon spørgsmål som de mangler svar på?

Men der gik ikke lang tid efter vi startede med ONLINE BOOKING, så var der ingen telefoner mere. Og antallet af bookinger steg gevaldigt. Specielt i weekenden er der stor aktivitet på ONLINE BOOKING.

OG SÅ ER DET MEGET NEMT AT STYRE. Du definerer bare forskellige typer fotograferinger, gravid, nyfødt, gruppe, almindelig o.s.v., og din erfaring fortæller dig jo hvor meget tid du gennemsnitligt bruger, så taster du bare ind i kalenderen, med lidt reservetid mellem tiderne. Og så kan din kunde, mod en merpris også selv booke forlænget tid, eller ekstra lang tid o.s.v.

På bookingen kan man lave så de f.eks. udfylder hvor mange børn, hvad de hedder og hvor gamle de er. Eller om de har hund med, og hvor mange personer de bliver og alt det andet nødvendige stof.

Vi bruger SuperSass ONLINE BOOKING, som vi er fuldt ud godt tilfredse med, til alle 3 butikker. Den pakke vi har valgt koster 50 kr. om måneden.

Pixieset BILLEDVISNING og BESTILLINGS SYSTEM

ALLE vore kunders billeder, som de skal se, bliver uploadet i Pixieset.

Kunderne har mulighed for at se fotografierne i farver, sort-hvid og bruntonet. Testbillederne er lavet via en automation jeg har lavet i Photoshop, så de både er i nævnte nuancer og med vandmærke.

Kunderne kan oprette favoritlister, dele testbilleder og downloade testbilleder, samt bestille fotografier, fysiske eller digitale.

Vi har tidligere benyttet et meget gammeldags system i mange år, men efter den "opgradering" til Pixieset blev alt meget nemt. Kunderne er virkelig glade for at kunne bestille både fotografier, laminat, opklæbning og frem for alt fotorammer, som vi sælger virkelig mange af.

Der kan også laves muligheder som download af filer i forskellige opløsninger m.m. hvis man ønsker det.

Systemet og oprettelse af kunder og al funktionalitet er virkelig nemt i Pixieset. Hver kunde har sin egen side, som de kun kan tilgå via et tilsendt link og en kode. Kommer der flere fotograferinger fra samme kunde, ligger de på samme side.

Vores kunder synes det er lækkert at vi "opretter en hjemmeside" til dem med alle deres fotografier, som de altid kan tilgå i fremtiden.

De fleste bestillinger dukker op sent om aftenen og i weekenden. Så har forældre også ro og fred til at gennemgå billederne.

Selvfølgelig har kunderne også mulighed for at komme i butikken og gennemgå fotografierne sammen med os. Men det vælger højst 2-3 kunder om året.

Vi bruger ingen tid i telefon eller butik med Pixieset, og vi er overbeviste om at kunderne bestiller mere, da de ikke bliver presset ind i en salgssituation. Men lige her vil vi nok ikke være enige med alle kollegaer.

Den løsning vi har valgt, koster ca. 2000 om året.

VI HAR 3 BUTIKKER med studio

Når man har studio i en lille by som Nordborg, der ligger i den ene ende af en ø, hvor den faste forbindelse til fastlandet er i den modsatte ende af øen, så skal man lave alt muligt for at leve som fotograf, når hele familien skal brødfødes med 1 indtægt.

Fotografen er efterhånden blevet 57, og det er ikke alt han "gider" lave for at tjene til føden. Portrætfotografering er så absolut det, vi lever af. Ingen skole- og børnehave fotograferinger. Ingen festfotograferinger. Ingen erhvervsfotograferinger. I det hele taget intet af det vi IKKE har lyst til at lave, behøver vi beskæftige os med, når vi har oprettet 3 destinationer, som til rigelighed dækker det område vi befinder os i.

Vi har været i Nordborg i 35 år, i Padborg/Tinglev i 12 år og i Sønderborg i 6 år.

Der er flere huslejer og en del omkostninger, el, kørsel og andet forbundet med 3 steder, hvor der er 80 km. mellem de 2 længst fra hinanden. Men det tjener sig sagtens ind, da oplandet jo bliver kæmpestort. Og så er det altså fedt at have 3 arbejdspladser, hvor der som følge af kun 2 åbningsdage hvert sted om ugen, altid er travlt. Og kunderne, har jo dermed lige så mange tider at vælge imellem som med 1 butik, da de jo ofte alligevel skal køre til fotograferingen, og bare vælger den butik der er åben når de har tid.

Forskellige medlemskaber

Vi benytter os af forskellige værktøjer til at fastholde vores kunder i mange år.

Det er lidt svært at skrive forskellene her, de ses bedst ved at sammenligne mulighederne på hjemmesiderne.

I hovedtræk har vi "Børneklubben", "Portalux Familie", "Min Digitale Familie" og nyeste skud på stammen er "Skolefoto hos Fotograferne"

Børneklubben er for den nye familie fra gravidfotograferingen og i mange år frem. Portalux Familie er i store træk det samme som Børneklubben, men med billigere priser på fotografier. Portalux Familie medlemskab forudsætter at der er købt for mindst 3000 kr. i fysiske fotografier. Dette er vores ældste aftale, og vi har kunder der har været medlem i 35 år. De er bedsteforældre i dag, og får som følge af det, gratis fotografering af børn og børnebørn o.s.v.

Min Digitale Familie er det samme som Børneklubben, men med fokus på priser på digitale fotografier

Skolefoto hos Fotograferne er kun nogle måneder gammel, men vi har allerede nu ret mange medlemmer. I hovedtræk: Årligt medlemskab, samme priser som i skolen, vælg fotografering 4 udvalgte måneder om året, hvor vi ikke har så travlt.

Vi har meget stor fornøjelse og en meget god indtjening på vores medlemskaber. Det giver faste kunder, også i sløje perioder og vores medlemmer er rigtig gode garanter for vores virksomhed.

Se mere her:

<https://www.boerneklubben.dk/>

<https://www.portalux-familie.dk/>

<https://min-digitale-familie.dk/>

<http://skolefoto-hos-fotograferne.dk/>

FotoDeals.dk

De fleste fotografer benytter sig af tilbud til kunderne. Vi har valgt at lave en hjemmeside med en webshop med vores tilbud. Hjemmesiden hedder FotoDeals.dk

Det er også den side vi reklamerer med på Facebook og i reklamer.

Vi har en række tilbud på siden, som alle indbefatter fotografering og nogle fotografier. Når kunden har fundet det rigtige tilbud køber hun det bare med det samme i vores webshop. I de fleste FotoDeals er der ingen deadline for hvornår fotograferingen skal være brugt. En FotoDeal skal købes og betales med det samme og kan ikke købes ved fotograferingen.

Det er ca. halvdelen af vores almindelige solgte fotograferinger der bliver solgt på denne måde, i modsætning til den anden halvdel hvor kunden bare booker en tid og betaler almindelig pris.

For kunden er det en fordel at kende den komplette pris med det samme, være sikker på den rigtige pris, og at kunne booke tiden med det samme fra samme side.

For os er der den fordel at vi er sikre på at kunden kommer til fotograferingen, når der er booket en tid. Og hvis kunden har fortrudt sin bestilling, kan hun jo bare bruge den en anden dag eller til en anden fotografering. Fotodeals kan altid byttes til noget andet.

Ca. 10% af de købte FotoDeals bliver aldrig brugt. Det vil sige vi har fået penge i kassen uden at lave noget. Det er typisk for spontane indkøb på nettet. Men det er jo op til kunderne, hvordan de vil bruge deres penge.

Som oftest bliver der købt en del billeder til normale priser oven i FotoDealen. Vi har aldrig nedsatte priser på genbestilling af billeder. Vi kører heller aldrig med tilbud på genbestillinger.

Vi oplever også ret ofte at kunder der har købt en Fotodeal er gode til at fortælle det videre til andre potentielle kunder.

FotoDeals.dk er ALTID åben, så der er ALTID et tilbud at komme efter.

Vi skifter priser på FotoDeals siden med jævne mellemrum. Somme tider står der hvor længe prisen gælder, til andre tider står der bare den gælder i kort tid eller der står ingen oplysninger om hvor lang tid den gælder.

Siden kan ses her:

<https://fotodeals.dk/>

FOTOLAMINAT og rammer

Hos os hedder laminerede fotografier FOTOLAMINAT.

ALLE vores fotografier er med fotolaminat.

ALLE fotografier der sælges med ramme er opklæbet på 3 mm karton.

ALLE fotografier med eller uden rammer fra str. 27x34 cm. og op er også opklæbet på karton.

INGEN kunde har nogensinde sagt noget i mod Fotolaminat. Vi har derimod rigtig mange kunder der fremhæver den gode kvalitet de forbinder med Fotolaminat og montering i rammer uden glas.

Hvis kunden har købt rammen hos os, giver vi 100% garanti på fotografiet. Har hunden bidt i det eller det har fået en sodskade fra brændeovnen eller junior har tegnet på det. De får et nyt uden beregning. Det kræver som sagt at rammen er købt hos os. Vi ved at nogle billigrammer med billig kinesisk lak smitter af på fotografiet og efterlader brune rander. DERFOR vores ramme. Vi sælger også rammer til LAANGT de fleste fotografier.

I bestillingssystemet kan kunden altid med fordel vælge at købe rammen med fotografiet med det samme. Det er billigere, og vi slipper for at bruge tid på indramning når fotografierne hentes i butikken.

På den måde kan vi købe rammer hjem UDEN glas og med rette mængde ad gangen får vi en god pris. Vi køber typisk 100 stk. af hver type ramme i størrelserne 13x18 og 18x24. Og det kan mærkes på fortjenesten. Vi køber rammerne hos By ADJ og hos Dyhrberggaard, der begge er gode med priserne.

Mine ideer :

Tekster til juleopslag på facebook

Giv børnene væk til jul !

Søskendeportræt – måske den bedste gave under træet

Husk også din dejlige mor !

Pasbilleder:

For at tage et pas billed af en baby eller en 3 årige, så har jeg fået en nem løsning at Anneli Aasmul.

Sæt en forældre på en skammel med ryggen op ad en væg og sæt så barnet på mor/fars ben og du kan let tage et billed til passet 😊

Visitkort Hos **Moove.dk** er det muligt at få lavet med mange forskellige tryk i en ordre. F.eks hvis du ønsker forskellige bagsider på dem.

Art & Frame (sjælland) Firma som henterbilleder til indramning og lever billeder retur når jobbet er gjort.

Animoto Program som er rigtig god til at lave dias/video shows. Masser af musik til fri brug.

Knæk cancer. Sælg dine udstillingsbilleder. Beløbet går til Knæk cancer, kunden bestemmer selv hvor meget de vil give for billedet.

PASFOTO.

Kunden får en nøglering med et af billederne i.

Billederne leveres i en kuvert hvorpå der er printet forskellige tilbud på.

Deal.dk / Sweetdeal.dk En deal om mdr. med forskellige tema. Sørg for et tilbud så der er muligheder for mersalg uden at skulle afregne % med portalen. Med flere aftaler er det muligt at forhandle en god aftale.

Skolefoto. Faste dage hos fotografen hvor der laves skolefotopakker til skolefotopriser.

CV . 3 prisklasser. Billigste er som Simpelpasfoto.....

Julegave. Stor tændstik æske med kundens billede og fotografens navn og måske en sød hilsen derpå.

Mersalg til guldklumper. Tilbyd ekstra sæt billeder i et billig album. Gør opmærksom på det er en fantastisk konfirmationsgave til barnet. – eller en flytte hjemmefra gave.

Bomuldshander. Når forældrene har kolde hænder om vinteren.

Signatur . Prægmaskine til at trykke signatur ned i billede. Sælges ved Gravør Dynesen, Århus

Selvlæring. Afsæt tid i kalenderen hvor du skal lærer nye ting i Photoshop via Utube

Efteruddannelse. Teck college tilbyder kurser. Photoshop, In-design, Wordpress samt en del flere. Du får dagpenge når du deltager, betalt overnatning, kørsel og diæter. Info findes på deres hjemmeside. Ålborg har mange kurser, ved ikke med Kbh.

Bedsteforældre fotografering. Når børn bliver fotograferet, giv gavekort til fotografering af bedsteforældre. Tag en snak om hvor vigtig det er at have gode portrætter af ens egne forældre. Jeg plejere at have gratis optagelse og billeder som tilkøb. Nogle år er tilbudet at børn eller børnebørn kan være med på billedet. Når de kommer kan forældre både blive fotograferet sammen og hver for sig. Gavekortet har en løbetid på 3 mdr.

Gensyn. Kom igen kort. Udleveres sammen med billeder. Næste gang kunden kommer har de opnået en bonus af en slags.

Jeg har et digitalt system hvor jeg kan vise mine billeder på et eksternt fjernsyn via internettet.

D.v.s. jeg kan have en eller flere skærme ude i byen i et eller andet lånt udstillingsvindue eller i en eller anden fremmed butik.

Det kræver blot adgang til wifi, og et slukur.

Se hvad skærmen kan på denne adresse. <http://info-complete.dk/ToGo/Show?displayCode=w49YX63KE51N>

For tiden viser den mange ting, både mine egne, men også " fremmede" ting.

De fremmede ting kan være noget der gavner værten, i mit tilfælde til gavn for Tønders Zeppelin Museum.

I Colour Art regi kunne den vise medlemmernes egne billeder, kombineret med visninger fra " hovedkontoret".

" Hovedkontoret " kunne lave en reklame tekst, som man selv kan sætte sit eget billede på.

Mulighederne er at sammenligne med et power point, men dog flere. Flip bogen hentes f. eks. fra min hjemmeside."

Dertil kan den hente og vise YouTube film, Løbende nyheder fra aviser.

og prisen: ca 4000 kr, for et 40x50 cm fjernsyn med styring plus 600 kr årligt i licens. Der er ingen grænser for størrelse af fjernsyn.

- Hvor mange annoncer får man til den pris? og så er det billigt at lave aktuelle udstillingsbilleder på denne måde.

4ogens Gabs

Be my Valentine

Supertilbud:
Fotografering og
1 stk. 18x24 cm kr. 499,-
Du kan også købe Valentine tilbudet
på et gavekort, se vores webside

lorentsen
fotografi

Tlf. 86128812
Viborgvej 33 - 8000 Aarhus C
www.lorentsen.dk - www.aarhusfotograf.dk



Alm. kuvert printet på en laserprinter til udlevering af pasfoto.
Fidusen er: Der sælges altid 4 pasfoto, men bruges måske kun et her og nu,
resten bliver gemt i kuverten og dermed også reklameværdien.
Reklamen / tilbudet kan udskiftes lynhurtigt eller man har flere forskellige alt efter kundetype.

Husk lige din side på <https://colourart.dk>
Opdatering af dine billeder, ikke nødvendigvis mange, men nye og friske.
Måske også en kort tekst :-)
Og så linker du til siden på din egen hjemmeside ikke?



Vestergade 6
7100 Vejle

Telefon +45 7582 5755
Mobil +45 2971 5755
E-mail: ja@japhoto.dk
www.japhoto.dk

BILLEDE TIL KØREKORT

Her har du muligheden for at få et kvalitets portræt - også i dit kørekort.

Du får 6 stk. billeder til kørekort/pas til **kun kr. 95,00** normalprisen er kr. 145,00
Billederne er godkendte og overholder naturligvis alle gældende krav fra myndighederne.

Du skal blot udfylde nedenstående talon, husk at få køreskolens underskrift og stempel og få bestilt en tid på tlf: 7582 5755 eller 2971 5755, så du undgår ventetid.

Jeg glæder mig til at fotografere dig.

Med venlig hilsen


Jørn Alsted

KLIP-----KLIP-----KLIP-----

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr./ By: _____

Evt. tlf: _____

Køreskolens Underskrift/Stempel.

JA PHOTO
Vestergade 6
7100 Vejle
Tlf: 75825755
Mobil: 29715755